



MÔ TẢ CÔNG VIỆC

NHÂN VIÊN PHÁT TRIỂN KINH DOANH

Công ty CP Giao Hàng Tiết Kiệm (GHTK) là đơn vị vận chuyển chuyên nghiệp trên nền tảng Thương mại điện tử. Sở hữu hệ thống hơn 1.200 kho/ bưu cục tại 63 tỉnh thành, GHTK đang nâng tầm phát triển với quy mô lên tới 30.000++ nhân sự trên cả nước. Ưu thế của GHTK là tốc độ nhanh, mạng lưới phủ sóng rộng trên toàn quốc và đặc biệt là tư duy phục vụ linh hoạt, thân thiện.

Với mong muốn đẩy mạnh hơn nữa hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp, khai thác tối đa tập khách hàng tiềm năng và hỗ trợ khách hàng sử dụng dịch vụ một cách hiệu quả, GHTK đang tìm kiếm ứng viên tiềm năng cho vị trí **NHÂN VIÊN PHÁT TRIỂN KINH DOANH** với một số thông tin sau:

1. PHẠM VI TRÁCH NHIỆM

- **Tìm kiếm khách hàng mới:** khai thác và tư vấn dịch vụ tới các khách hàng tiềm năng tại HCM và các tỉnh thành phía Nam. Đàm phán, thuyết phục và ký kết hợp đồng với các khách hàng sử dụng dịch vụ giao hàng của GHTK.
- **Quan hệ khách hàng:** duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng. Tiếp thu những ý kiến, những phản hồi & đóng góp của khách hàng; từ đó phối hợp chặt chẽ cùng bộ phận vận hành để nâng cao chất lượng dịch vụ của GHTK nhằm tăng mức độ hài lòng của khách hàng.
- **Báo cáo kết quả hoạt động và phát triển chiến lược mới:** cập nhật, thống kê dữ liệu về khách hàng và công việc cho quản lý, đồng thời cùng xây dựng và triển khai các chiến lược kinh doanh mới theo từng giai đoạn.

2. YÊU CẦU

- Độ tuổi: 1995 - 2000, đang chờ bằng hoặc đã tốt nghiệp Đại học/ Cao Đẳng và có thể đi làm fulltime.

- Máu lửa, lăn xả, nhiệt huyết.



CÔNG TY CỔ PHẦN GIAO HÀNG TIẾT KIỆM

E: info@ghtk.vn

W: <https://giaohangtiếtkiem.vn/>

- Có định hướng phát triển trong lĩnh vực phát triển kinh doanh, mở rộng mạng lưới khách hàng cho doanh nghiệp.

- Tinh thần cầu tiến, kiên trì trong mọi công việc.

- Kỹ năng tạo lập mối quan hệ tốt, tư duy linh hoạt và có khả năng đàm phán, thương lượng hiệu quả.

3. QUYỀN LỢI:

- Cơ chế lương: Thu nhập trung bình 8 – 15 triệu/ Tháng, dao động tùy vào năng lực. - Được trao quyền làm việc và phát triển trong môi trường năng động, trẻ trung, đầy thách thức.

- Có cơ hội được đề cử vào những vị trí cao hơn nếu chứng minh được năng lực và có kết quả công việc nổi bật.

- Chế độ phúc lợi: 12 ngày nghỉ phép mỗi năm, các sự kiện Team-building hàng năm, các hoạt động gắn kết nhân viên tại nơi làm việc, ...

- Các chế độ phúc lợi khác theo Luật lao động hiện hành.

4. CÁCH ỨNG TUYỂN

- Để ứng tuyển vị trí Nhân viên Phát triển Kinh doanh tại GHTK bạn có thể gửi CV đến email anptt6@ghtk.co với tiêu đề **NHÂN VIÊN PHÁT TRIỂN KINH DOANH_HỌ VÀ TÊN**.

- Địa chỉ làm việc:

+ Khu vực Miền Tây (Kiên Giang, Tiền Giang, Tây Ninh, Long An, Cần Thơ, Bến Tre, An Giang, Đồng Tháp, Bạc Liêu, Sóc Trăng, Cà Mau)